

Business Development Manager (m/w/d) in Direktvermittlung

(403 Boll)

 Standort: Kerpen  Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Profitieren auch Sie von unserem weitreichenden Unternehmensnetzwerk und der damit verbundenen Arbeitsplatzsicherheit und werden Sie Teil unseres Teams.

Bewerben Sie sich jetzt als **Business Development Manager (m/w/d)**!

Aktuell suchen wir für unseren namhaften Kunden, ein angesehenes und weltweit tätiges Industrieunternehmen aus Kerpen, einen Business Development Manager (m/w/d).

Die Stelle ist direkt bei unserem Kunden zu besetzen.

Das bringen Sie mit:

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaftsingenieurwesen oder vergleichbarer Studiengang, idealerweise mit dem Schwerpunkt Vertrieb oder Produktmanagement
- Mindestens 3 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb oder Produktmanagement, bevorzugt im Maschinen-/Anlagenbau, wünschenswert
- Sehr gute analytische und konzeptionelle Fähigkeiten gepaart mit einer ausgeprägten Kommunikationsstärke
- Hohe IT-Affinität
- Eigenständige und strukturierte Arbeitsweise
- Reisebereitschaft, auch weltweit
- Verhandlungssicheres Englisch, weitere Fremdsprachenkenntnisse wünschenswert

Unser Kunde bietet Ihnen:

- 35 Wochenarbeitsstunden mit einem attraktiven Gleitzeitmodell
- 34 Tage Urlaub unabhängig von der Dauer der Betriebszugehörigkeit
- 13,81 Monatsgehälter (100 % Weihnachtsgeld sowie 81 % Urlaubsgeld)
- Moderne Arbeitsplatzausstattung – auch als Voraussetzung für mobiles Arbeiten
- Aus- und Weiterbildungsprogramme für Mitarbeiter
- Bezuschussung zu den Menüs der betriebseigenen Kantine
- Unterstützung einer Mitgliedschaft beim Urban Sports Club
- Exzellente Verkehrs- und ÖPNV-Anbindung sowie eine komfortable Parkplatzsituation inkl. Ladesäulen

Ihre Aufgaben:

- Eigenverantwortliche Planung und Entwicklung von Strategien zur Erreichung unserer Wachstumsziele
- Mitarbeit im internationalen Team Business Development
- Beobachtung und Analyse von Markttrends sowie Ableitung von Entwicklungspotentialen
- Intensive Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Durchführung von Marktanalysen sowie Unterstützung von externen Dienstleistern
- Enge Zusammenarbeit mit unseren internen Vertriebsabteilungen und Vertriebspartnern auf der ganzen Welt

Gerne stehen wir Ihnen bei Fragen persönlich zur Verfügung. Falls Sie sich direkt bewerben möchten, können Sie uns gerne Ihren Lebenslauf per E-Mail senden oder uns Ihre Daten über die angebotene Online-Bewerbung zukommen lassen.

Wir freuen uns auf Sie.

Herr Marcel Tönnies
02421 20865 16
marcel.toennes@fischerpersonal.de

FP Fischer Personal GmbH

Schenkelstraße 36

52349 Düren